

第2章:「単価3万円～30万円以上で販売できるコンテンツ商品の作成方法」

※第1話で伝えた概要を深掘りする

第1話では主に「こんなすごい結果を出せるんだよ!」「こんな人もいるんだよ!」を伝えたが、第2話では主に「なぜそれが実現できるのか」を理論的に説得していく。
(ここで「何をすればその結果が得られるのか?」が具体的にわかるので、視聴者は「確かにこれはすごい!」「自分にもできそうだ!」と、さらに期待が膨らむ)

こんにちは! おえかきフリーランスの先生ゆきです。

「【働かずに稼ぐ】イラストレーターのための仕組み化マスター教室」

LINE限定5日間講座。

本日は2時限目の講義ということで
「コンテンツ商品の作成方法」を解説していきます。

■前回の振り返り

※前回の動画で伝えた「共通の敵」「メリット」を再度伝えて、「ここで教えるノウハウがあなたにとって効果的」だと再認識させる。

前回の講義では
「イラストで収益を自動化させる仕組み化づくり」について

そして
「安定して稼ぎ続けるための真の稼ぐ力とは?」についてお話しました。

1時限目のおさらい

・共通の敵

ココナラなどのプラットフォームやお客さんに依存してイラスト販売を続けているかぎり、安定した収入を得ることはできないということでしたね。

そして、ネット上でリスクなく安定した収入を手に入れたいのであれば、イラストの知識やノウハウをコンテンツ商品として販売する必要があります。

もしかしたらあなたは、これまで何かしらの教材を買った経験があるかもしれませんが、そのような教材は全てコンテンツ商品です。

そして、その教材の提供者はすでにコンテンツ販売こそが、真の安定したビジネスであるということを知っているからこそ、教材を作って販売しているんです。

だからあなたも、そういったノウハウに振り回されることのないように、これからはコンテンツを買う側ではなく、コンテンツを提供する側に回ってください。

そうすることで、時代や規約変更に関わり振り回されることがなく、好きなイラストで安定してお金を稼ぎ続けることができるようになります。

それでは早速本題に入ります。

・興味づけ(動画を見ることで得られるメリットを伝える)

2時限目の授業で学べること

今回の講義を見ることで、あなたの好きなイラストで**安定的に稼ぐ力が身につくだけでなく**

単価3万円程度の少額コンテンツから、単価30万円以上で販売できる高額なコンテンツ商品を作成できるようになります。

今回の内容は、コンテンツ販売の最初のステップです。
ぜひ、最後まで見るようにしてください。それではスタートします。

■本題「あなたの知識を商品にしてお金をかけずに収入を獲得する」
※第2話の本題では「何をすればどんな未来が得られる」を第1話よりも具体的に想像させる。すると視聴者は、さらに「確かにこれはすごい！」「自分にもできそうだ！」と期待を持ってくれる。

コンテンツ商品ってどうやって作るの？

(黒板の音)

コンテンツ商品の作り方

前回の講義でも話しましたが、ここで教える「コンテンツ販売」というビジネスは**イラストの知識やノウハウを活かして**、誰かの悩みを解決してあげられるコンテンツを作成し、ネット上で販売していくものです。

イラストで稼いでいきたいと思っている人は、日頃からめちゃくちゃ多くの悩みを抱えて生活しています。

たとえば、

- ・イラストの勉強を始めてみたものの、どんな機材やソフトを使ったらいいのかわからない。
- ・イラストが上達したくてたくさん練習しているのに、全然うまくならない。
- ・イラストを出品しているのに全然売れなくて辛い。
- ・SNSでイラストを投稿しても全然反応がもらえなくて辛い
- ・イラストで稼ぎたいけど、お客さんとのやりとりが不安で売り出すことができない。

などなど、多くのイラスト初心者さんは、このような悩みを抱えながら生活しています。

あなたがこれから行う「コンテンツ販売」というのは、**このような悩みを解決してあげることでできる知識をPDFなどの文章や動画でまとめて、ネット上で販売していくビジネスです。**

例えば、もしあなたが

- ・イラストを描くのが得意であれば、上達するまでにどんなことをしてきたのかを伝えてあげたり
- ・イラストを出品したことがあるのであれば、その出品までの過程や出品するときのコツについて教えてあげてもいいし
- ・お客さんと一度でも取引をしたことがあるのであれば、やりとりの一連の流れを伝えてあげるでもいいし
- ・使い慣れたイラストソフトがあるのであれば、使い方をわかりやすく教えてあげる

ことができます。

また、あなたが当時の悩みを克服した時を思い出しながら、今悩んでいるお客さんの気持ちになって相談に乗ってあげるといったコンサルティングをすることもできます。

ちなみに、教えることに資格などは必要ありません。

自分のやり方を伝えてあげるだけでいいので、教えるスキルがなくても大丈夫です。

実際に、過去に誰かに教えてきた経験はありませんでした。

このように、あなたが過去に何かを克服したり、できなかったことができるようになったなどの経験があるのであれば、

当時のあなたと同じように「それを克服したい」と悩んでいる方や「新しくできるようになりたい」と思っている人が必ずいます。

これは、新しく入ってきた後輩の子に仕事を教えてあげるのと同じ感覚です。

今では当たり前のように仕事ができるようになっているかもしれませんが、新入社員として入社したばかりの時って、何もわからなかった時期が必ずあるはずです。

つまり、後輩社員にとっては、あなたの知識は十分需要があるということです。

こんなふうになると「自分にはすごい実績がないから販売できるコンテンツなんてない」と思う人もいるかもしれませんが、

極論、実績がなくても十分コンテンツ販売はできます。

実際に私もご依頼いただいて描くといったイラスト販売では、実績は十数件くらいしかありませんでした。

でも、マーケティングの知識があったので、マーケティングを知らないイラストレーターさんたちや、これからイラスト販売をしていきたい初心者さん向けのコンテンツを作ることができたんですよね。

だから、知識はあるけど実績がないというのであれば、あなたのレベルに伴ったコンテンツを販売すればいいんです。

それでも、このコンテンツ販売は十分大きな売り上げを上げることができます。

・実績の引用

(事例を伝えることで自分の主張が正しいと思わせる)

実際にTwitterでも、1ヶ月で1000フォロワーを達成するための立ち回り方法を有料コンテンツをして販売することも可能で、それだけでも10万円という売り上げを上げている人はたくさんいます。

初心者向けのTwitterの使い方というコンテンツでもこれだけの実績を出すことができるんです。

このように、自分の商品さえ持っていれば、売り方次第でいくらでも収入につなげることができるんです。

今の自分に提供できるコンテンツなんてないけど大丈夫...？

(黒板の音)

提供できるコンテンツがなくても大丈夫？

ただ、そんなことを言っても、もしかしたらこの講義を見ている人の中には「今の自分には提供できるコンテンツなんてひとつもない」と思ってしまう人もいると思います。

ですが、そのように、今の段階で提供できるものがないという場合でも大丈夫です。

今、あなたが興味があって、これから仕事にしていきたいと思える分野を本やネットで調べてみてください。

そして、それらの情報を一つのコンテンツとしてまとめるんです。

今の時代、ネット上には価値のある情報があふれています。実はネットで調べれば大抵の情報は無料で手に入れることはできるんです。

ですが、それらの情報を一つ一つ自分で調べながら実践できる人はどのくらいいるでしょうか？

例えば「イラストの始め方」と調べて、イラストを始められる人はどのくらいいるでしょうか？

「**絵の描き方**」のノウハウを知って実践する人はどのくらいいるでしょうか？

実はほとんどいないんです。

だからみんな、数十万円という大金を支払って教材を買ったりするんです。

この情報であふれている時代に、ネット上に散らばった情報の中から自分に必要な正しいものだけを集めて実践できる人なんてほとんどいません。

だからあなたは、その人たちのために、散らばった情報を代わりにまとめてあげて一つの悩みを解決できる専門的なコンテンツとして提供してあげるんです。

で、この時にも「そんな少しかじった程度の知識を販売しちゃって大丈夫なの？」って思う人もいると思うんですけど、これも全然大丈夫です。

実際のところ、初めから完璧な商品を提供できる人なんて一つも存在しません。実際に販売してみて、お客様の声をもとに改善していくのが一般的な流れなんです。

コンテンツ商品の場合、購入してくれたお客様から「もっとこういうことを教えてほしい」などの意見をもらったら、

今度はその部分をあなたが代わりにネットで調べてコンテンツに組み込んであげたり、直接、質問に答えてあげるんです。

例えば、私が実際に一番最初に提供した商品は、「最短でイラストで0→1を突破する方法」というコンテンツでしたが、

その時も、私が知らないことをお客さんから質問された時は、質問されてから私がネットで調べて、それでもわからない場合はメンターに聞いて回答してあげていました。

はじめはこれでいいんです。

イラスト販売だって、最初から完璧な状態で出品することって不可能ですよ。売っていくうちに、わからないこととか出てきて、その都度調べたり、

お客さんからこういうイラストもほしいって言われてはじめて、新しくサービスページを作るみたいに、どんどんグレードアップしていきますよね。

どんなに優秀な会社でさえ、はじめは欠点だらけの商品を提供するところから始めています。どれだけすごい実績者でもみんな最初は同じです。

多くの人は初めから完璧な状態でなければ稼げないとか、実績がないから商品が売れないと思ってしまいがちですが、

実際のところ初めから完璧な状態の人なんて実は一人もいないし、商品が売れなきゃ実績は作れないんです。

だから、この矛盾を自分の力で別の方法で解決して行かなきゃいけないんです。

そして、この矛盾が解決できない人はイラスト販売もフリーランスとしての一歩を踏み出すことすらできず、雇われという選択を取らざるをえなくなるんです。

この矛盾を解決するためには、勇気を出して商品を販売すること、改善することが必要です。

実際のところ不完全な商品でも、しっかりとお客さんをフォローしてあげたり、その後に改善してあげればクレームが来ることはほとんどありません。

だから、今あなたに提供できるコンテンツが何もないというのであれば、[絵描きさん](#)の悩みを解決できそうな情報をネットや本で調べて、まとめて体系的に学べるコンテンツ商品として販売することから始めてください。

コンテンツ販売は、何も、これまでの人生の中で経験したことを仕事にしないといけないわけではありません。

経験がないなら、これから調べてその分野について詳しくなればいいんです。

結果的に、あなたの作成したコンテンツが[絵描きさん](#)の悩みに刺さるものであれば必ず需要があります。

だから正直、このコンテンツ販売は誰にでもできるんです。

■30万円以上の高額商品の作り方

3～30万円する高単価のコンテンツ商品の作り方

(黒板の音)

高単価コンテンツ商品の作り方

そして、コンテンツにしていきたい分野が決まったら、今度は教材を作ったり、[オンライン講座](#)などの形で提供していきます。

例えば、イラストの上達法を提供したい場合は、イラストの描き方に関する知識をPDFなどの文章でまとめただけでも、3万円以下の少額コンテンツとして提供することもできます。

そのほかにも、

- ・イラストを売るためのマーケティングの知識
- ・集客に効果的なツイッター運用法
- ・イラスト販売するときのお客さんとのやり取りの方法
- ・イラスト販売でお金をいただくことに対する考え方

などの知識を動画で解説して10本程度の解説動画を用意した場合は、30万円程度の高額コンテンツとして販売することもできます。

もちろん、文章よりも動画の方が作成するのが大変だし、時間もかかると思いますが

その分、文章よりもわかりやすいのでお客様の満足度も高いです。
そして、高額商品を販売できるようになれば収入は爆発的に増えます。

ここまでの話を聞いてもう気づいた方もいるかもしれませんが、全てネット上で完結するので、場所を問わずに[コンテンツ商品を作ったり、販売](#)することができます。

そして、コンテンツ商品を提供できるようになれば、コストはほとんどかからないので、利益率はほぼ100%です。

[絵が上手だからといって成功するのはほんの一握りの人だけ。](#)
[そんな厳しい世界で、イラストを描くだけでは決して安定しなかった収入も、](#)

[自分のコンテンツ商品を作り、仕組み化することで、寝ている間でも売れる状態を作ることができるので、もうお金のことで悩む心配はありません。](#)

たとえ3万円の少額コンテンツでも、1ヶ月の間にたった10人が購入してくれただけで、月収30万円を達成できますし、

30万円の高額商品を10人購入してくれただけでも月収300万円を達成することができるんです。

わたしのように月に440万円もの収入を得ていると聞くと、驚く方もいると思いますが、こうやって考えてみると、意外と大きな金額を稼ぐことはそう難しいことではないんです。

価値のあるものを提供することで、その対価として収入が発生する。

そして、コストがかからない売り方をすれば、そのほぼ全てが収入になります。

働く場所にとらわれず、お金も時間も余裕ができた状態でゆっくりと好きなイラストを描くといった生活を叶えたいのであれば、

ネット上でしか存在しない**あなただけのオリジナル商品**無形商品を販売しましょう。

そして、その商品をネット上で提供する仕組みを作ったあとは、手間もコストもかからないので、結果的に全自動で好きなイラストで月収数百万円もの収入を得られるようになるということです。

自動化の仕組みというのはあなたが思っている以上にシンプルです。

商品を提供してお金をいただくという一連の流れの中で、一つ一つを自分に有利なように調整していくことで、最終的にあなたの望む形で収入を得ることができるんです。

別に難しい作業をする必要は一切ありません。

楽しく稼ぎたいなら、楽しく稼げる仕組みをあなた自身で構築するんです。
これを忘れないようにしてください。

はい！ということで、今日はコンテンツ商品の作成方法について解説して이었습니다。

そして、次回の講義ではいよいよ「商品の販売方法」について解説していきます。

黒板

- ・コンテンツ商品はどのようにしたら販売できるのか？
- ・コストをかけずに単価30万円以上の高額商品を自動的に販売するにはどうしたらいいのか？

について解説していきますので、ぜひ次回の講義も楽しみにしててください！

それでは、本日の講義は以上になります。

本日も最後までご視聴いただきまして本当にありがとうございました。